

Junior Sales Manager (w/m)

Als Sales Manager (w/m) vertreibst Du unsere E-Commerce-Lösungen, verantwortest die Vertriebsplanung und setzt unsere Vertriebsstrategie im Markt um. Du akquirierst bekannte Markenhersteller und Versandhändler. Der Vertrieb unserer SaaS-Lösungen erfolgt in enger Abstimmung mit dem Marketing-Team, dem CEO sowie unseren Projektmanagern.

Unsere Anforderungen

- mind. 2 Jahre Berufserfahrung im Sales, Consulting oder Account Management für E-Commerce-Lösungen. Erfahrung in Budget-Gewinnung und Kaltakquise
- gute Vernetzung in Markenunternehmen, e-Commerce und Versandhandel. Du bearbeitest aktiv den Markt und gewinnst große Kunden für uns
- starke Kommunikation und Verhandlungsgeschick, überzeugende Persönlichkeit, Teamplayer
- internationale Orientierung, verhandlungssicheres Englisch, gute Präsentationsfähigkeit auch vor höherem Management, Reisebereitschaft

excentos bietet dir

Flache Hierarchien und ein Betriebsklima zum Wohlfühlen mit kostenlose Getränke, Obst und Süßigkeiten. Bei uns findest du Freiraum, um deine Ideen zu verwirklichen und ein Team, das Spass an der Arbeit hat.

Willst Du mit uns durchstarten?

Du willst Teil unserer Vision der perfekten Online-Beratung werden? Dann schick uns Deinen Lebenslauf und ein persönliches Anschreiben an jobs@excentos.com.
Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Deine Aufgaben

- Lead-Generierung, telefonischer Erstkontakt, Präsentationen (online, beim Kunden, Messen), Anforderungs-Spec und Angebotsphase bis hin zur Vertragsverhandlung sowie Aufbau von Vertriebspartner
- Du erkennst frühzeitig Opportunities und baust diese langfristig auf. Über eine gezielte Sales-Pipeline und Beitrag zu Marketing & PR gestaltest Du unser Unternehmen aktiv mit
- Du berätst unsere Kunden bei der Umsetzung ihrer Vertriebsziele und kannst Budgets erschließen
- abschlussorientiertes handeln und Consulting-orientierter Vertriebsansatz

